



SOLUCIÓN DE FINANCIACIÓN PARA PYMES

SOLUCIÓN DE FINANCIACIÓN PARA PYMES

Duración: 50 horas

Precio: consultar euros.

Modalidad: e-learning

Objetivos:

Adquirir conocimientos sobre el proceso de financiación en las Pymes y las diferentes fuentes de financiación.

Metodología:

El Curso será desarrollado con una metodología a Distancia/on line. El sistema de enseñanza a distancia está organizado de tal forma que el alumno pueda compatibilizar el estudio con sus ocupaciones laborales o profesionales, también se realiza en esta modalidad para permitir el acceso al curso a aquellos alumnos que viven en zonas rurales lejos de los lugares habituales donde suelen realizarse los cursos y que tienen interés en continuar formándose. En este sistema de enseñanza el alumno tiene que seguir un aprendizaje sistemático y un ritmo de estudio, adaptado a sus circunstancias personales de tiempo

El alumno dispondrá de un extenso material sobre los aspectos teóricos del Curso que deberá estudiar para la realización de pruebas objetivas tipo test. Para el aprobado se exigirá un mínimo de 75% del total de las respuestas acertadas.

El Alumno tendrá siempre que quiera a su disposición la atención de los profesionales tutores del curso. Así como consultas telefónicas y a través de la plataforma de teleformación si el curso es on line. Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutorías telefónicas y una dirección de e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá del tipo de curso elegido y de las horas del mismo.

Profesorado:

Nuestro Centro fundado en 1996 dispone de 1000 m2 dedicados a formación y de 7 campus virtuales.

Tenemos una extensa plantilla de profesores especializados en las diferentes áreas formativas con amplia experiencia docentes: Médicos, Diplomados/as en enfermería, Licenciados/as en psicología, Licenciados/as en odontología, Licenciados/as en Veterinaria, Especialistas en Administración de empresas, Economistas, Ingenieros en informática, Educadores/as sociales etc...

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas de las siguientes formas:

- Por el aula virtual, si su curso es on line
- Por e-mail
- Por teléfono

Medios y materiales docentes

- Temario desarrollado.
- Pruebas objetivas de autoevaluación y evaluación.
- Consultas y Tutorías personalizadas a través de teléfono, correo, fax, Internet y de la Plataforma propia de Teleformación de la que dispone el Centro.



Titulación:

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por correo o mensajería la titulación que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Programa del curso:

1. DEFINICIÓN DEL PROYECTO A FINANCIAR. 1.1. Definir la estrategia. 1.2. Definir el modelo de negocio. 1.3. Los datos claves del proyecto. 2. NECESIDADES DE FINANCIACIÓN. 2.1. Hacer previsiones. 2.2. Calcular la viabilidad. 2.3. Proyectar la cuenta de resultados y la tesorería. 3. Capacidad de retorno. 3.1. Analizar la cuenta de resultados y la tesorería. 2. PREPARAR LA DOCUMENTACIÓN. 2.1. Memoria descriptiva del proyecto. 2.1.1. Saber qué vamos a hacer. Concretar el plan de acción interno. 2.1.2. Saber qué queremos describir. Concretar los temas. 2.1.3. Seleccionar un modelo de plan de negocio. Concretar el índice y estructura de la memoria. 2.2. Información financiera: elaboración de las proyecciones financieras. 2.2.1. Información clave de una empresa. ¿Qué información hay que proporcionar y cómo se analizará? 2.2.2. Aspectos clave de una cuenta de resultados. Cómo se estructura y qué información transmite. 2.2.3. Aspectos clave de un balance. Cómo se estructura y qué información transmite. 2.2.4. Aspectos clave del cash flow tesorería. Cómo se estructura y qué información transmite. 3. BÚSQUEDA DE LA FINANCIACIÓN MÁS ADECUADA. 3.1. La financiación privada. 3.2. La financiación pública. 3.3. Las formas jurídicas. 3.4. Entidades de apoyo. 3.5. Soluciones para emprendedores.