

PSICOTRADING. PSICOLOGIA DE LA INVERSIÓN

PSICOTRADING. PSICOLOGIA DE LA INVERSIÓN

Duración: 56 horas

Precio: consultar euros.

Modalidad: e-learning

Objetivos:

Descripción: Analizar los distintos factores psicológicos que inciden en el Trading. Realizar una correcta gestión emocional para llevar a cabo de forma adecuada el proceso de Trading. Profundizar en los conocimientos de la psicología de Trader como factor influyente en el éxito del proceso de Trading. Conocer la gran tipología de errones que se pueden dar en el Trading y buscar soluciones para que el trader pueda culminar con éxito su labor. Fundamentación: En este curso de psicotrading se estudia el análisis de los distintos factores que influyen en el proceso que el trader tiene que llevar a cabo para la realización de su labor como especialista en el mercado bursátil. Para ello, debe gestionar de manera eficaz sus emociones y todas las variables psicológicas que afectan al proceso de compra-venta de instrumentos financieros. Dependiendo del perfil del trader puede invertir a corto plazo, medio plazo o largo plazo. Además, conocerá los errores que pueden hacer que su labor culmine en éxito o fracaso. Por muchos años de experiencia que lleve en el mercado estos pueden aparecer en cualquier momento del proceso. El trader puede ir reduciéndolos a medida que gana experiencia en el mercado y, a base de disciplina, podemos ir superándolos y aprendiendo a evitarlos. Qué es el psicotrading El psicotrading consiste en primer lugar en conocerte a ti mismo, descubrir cómo eres y con qué recursos puedes contar. Los comportamientos que una persona tiene frente a ciertas circunstancias determinan su forma de ser. Por lo tanto, si una persona es miedosa, indisciplinada, se precipita en sus decisiones, tiene un ego incontrolable, y es extremadamente nerviosa, cuando este delante la pantalla actuara en base a esas actitudes. El psicotrading te ayuda a descubrir todas estas actitudes que a menudo el ser humano tiende a negar, por considerarse socialmente una debilidad en el comportamiento. Además te enseña a controlarlas para evitar que te influyan en momentos innecesarios. Por ejemplo, cuando estas invirtiendo en el mercado. Tras identificar tus puntos fuertes y tus puntos débiles, el psicotrading te ayuda a ordenarlos de tal manera que sepas potenciar los fuertes y ocultar los débiles, para que no interfieran en tu operativa. ¿Qué buscas en el trading y cómo alcanzarlo? Muchas veces tiende a confundirse la meta del trading. Se tiende a pensar que el objetivo es ganar mucho dinero, y que la meta es hacerse millonario. Hay muchos inversores que entran en la bolsa con esa misma idea, y creen que invirtiendo y haciendo trading se consigue llegar a esa meta. Es muy importante definir la meta, tener un objetivo por el que luchar, saber donde estas y a donde quieres ir. El trading es una filosofía de vida. No se puede operar con el único fin de ganar dinero a toda costa. El ganar dinero en el trading es una consecución de cosas bien hechas. Es decir, la actitud debe estar centrada en hacer un buen trading. Esa es la única manera de que el dinero llegue y no al revés. El único que decide el dinero que ganas en bolsa es el mercado. Por tanto, solo gestionándolo bien puedes obtener rendimiento del mismo. Es importante tener una meta concreta para saber a dónde quieres llegar, hasta dónde estás dispuesto a luchar para conseguirla. Los comienzos de este negocio son muy complicados. En ocasiones, tiene ganas de dejarlo y rendirte. Lo único que te mantendrá en la brecha es la meta que estas persiguiendo. Cuando las dificultades llegan, es necesario tener algo a que agarrarse para poder seguir luchando y enfrentarse a las adversidades para continuar avanzando. El proceso del trader A lo largo de este curso veremos que el proceso de aprendizaje para convertirse en trader profesional es largo y difícil. La mayoría de la gente percibe el trading como un mundo en el que una vez que estas dentro, simplemente es recoger dinero del mercado. También se considera que apenas hacen falta conocimientos en la materia. O que con una hora de dedicación al día es suficiente y que el esfuerzo y la dedicación son limitados. Aunque es importante decir que también proporciona satisfacciones, es un proceso complejo y a largo plazo. Por qué es tan difícil el mundo del trading El ser humano no está preparado

psicológicamente para sufrir pérdidas. Es difícil porque hay que estar todo el día enfrentándote y superando dificultades que el mercado te pone delante. Desde pequeños, nos han dicho que la fórmula del éxito para conseguir lo que nos propongamos pasa por, el trabajo, el esfuerzo y la dedicación, y un poco de suerte. Sin embargo, en el trading todas estas variables no tienen porque darse y mucho menos al principio del camino. Con ésta fórmula del éxito, se supone que partimos de un inicio y queremos llegar a un objetivo concreto. En este caso, convertirse en trader. En este programa veremos que ese camino no tiene por qué ser en línea recta, para nada es un camino de rosas. Más que una línea recta podemos decir que se parece más a la cotización de un valor. El camino fluctúa a través de esa línea recta, pocas veces por encima de esa línea y, por lo general, por debajo de ella. A medida que vamos avanzando por el camino iremos acercándonos a la línea hasta conseguir superarla constantemente. Decálogo del trader Los mercados financieros están dominados por flujos de información manipulados. Esto hace que los inversores novatos, al no saber filtrar bien la información se puedan crear corrientes de opinión errónea. Con este programa adquieres habilidades para no dejarse influenciar por el ruido del mercado. Se van a mostrar una pautas que permiten al inversor novato a desarrollando una personalidad propia a la hora de tomar decisiones de inversión. De lo que se trata es de desarrollar una disciplina que nos permita tener una autonomía propia. No tenemos que dejarnos llevar por corrientes de información y opiniones de expertos o analistas. Estas pueden interferir en nuestra estrategia, testada previamente por nuestro sistema de trading. Un trader tiene que adaptar el trading como una pasión que va más allá del dinero. Podemos decir que es una cuestión de dogma y, como dogma, hay que tener fe. A continuación, veremos un conjunto de reglas imprescindibles que deberían gobernar el trading de cualquiera que aspire a convertirse en trader. Formación. Control emocional. Ser disciplinado. Proteger tu capital. La tendencia es tu amiga. Respeta tu plan de trading. Seleccionar las operaciones en función del binomio rentabilidad / riesgo. Controlar el riesgo. Gestionar la posición. Limitar las pérdidas. Dejar correr los beneficios.

© icaformación2026

Metodología:

El Curso será desarrollado con una metodología a Distancia/on line. El sistema de enseñanza a distancia está organizado de tal forma que el alumno pueda compatibilizar el estudio con sus ocupaciones laborales o profesionales, también se realiza en esta modalidad para permitir el acceso al curso a aquellos alumnos que viven en zonas rurales lejos de los lugares habituales donde suelen realizarse los cursos y que tienen interés en continuar formándose. En este sistema de enseñanza el alumno tiene que seguir un aprendizaje sistemático y un ritmo de estudio, adaptado a sus circunstancias personales de tiempo

El alumno dispondrá de un extenso material sobre los aspectos teóricos del Curso que deberá estudiar para la realización de pruebas objetivas tipo test. Para el aprobado se exigirá un mínimo de 75% del total de las respuestas acertadas.

El Alumno tendrá siempre que quiera a su disposición la atención de los profesionales tutores del curso. Así como consultas telefónicas y a través de la plataforma de teleformación si el curso es on line. Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutorías telefónicas y una dirección de e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá del tipo de curso elegido y de las horas del mismo.

© icaformación2026

Profesorado:

Nuestro Centro fundado en 1996 dispone de 1000 m2 dedicados a formación y de 7 campus virtuales.

Tenemos una extensa plantilla de profesores especializados en las diferentes áreas formativas con amplia experiencia docentes: Médicos, Diplomados/as en enfermería, Licenciados/as en psicología, Licencidos/as en odontología, Licenciados/as en Veterinaria, Especialistas en Administración de empresas, Economistas, Ingenieros en informática, Educadodores/as sociales etc…

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas de las siguientes formas:

-Por el aula virtual, si su curso es on line
-Por e-mail
-Por teléfono

Medios y materiales docentes

-Temario desarrollado.

-Pruebas objetivas de autoevaluación y evaluación.

-Consultas y Tutorías personalizadas a través de teléfono, correo, fax, Internet y de la Plataforma propia de Teleformación de la que dispone el Centro.



© icaformación2026

Titulación:

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por correo o mensajería la titulación que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Programa del curso:

Tema 1. Importancia de la psicología en el Trading.

1. Introducción.
2. ¿Qué buscas en el Trading y cómo alcanzarlo?.
3. Conoce tu propio estilo.
4. Aprende a perder dinero.
5. Abandona tu zona de confort.
6. La motivación.
7. ¿Cómo enfocar el Trading?.
8. No se trata de adivinar el futuro.
9. No te quejes.

Tema 2. Gestión emocional.

1. Ciclos emocionales del trader.
2. Los demonios internos.
3. Los pilares internos.

Tema 3. Psicología del trader.

1. El proceso del trader.
2. Tipos de traders.
3. Decálogo del trader.

Tema 4. Tipología de errores.

1. Errores emocionales.
2. Procesamiento de la información.
3. Influencia social.
4. Errores operativos.
5. Creencias populares.

Tema 5. El camino hacia el éxito.

© icaformación2026

1. Ganadores vs perdedores.
2. Diario de Trading.
3. Las claves del camino.

© icaformación2026