

Facturación y almacén

Facturación y almacén

Duración: 60 horas

Precio: 420 euros.

Modalidad: e-learning

Objetivos:

Se puede realizar una buena gestión comercial en una empresa pero si no se conjuga con un buen control, organización y clasificación documental y de stock de productos, de poco sirve. Las operaciones de compra-venta en las empresas conllevan una serie de documentación específica: pedidos, facturas, albaranes… complementándose con una necesaria buena gestión de almacén si se pretende servir adecuadamente a clientes y proveedores. De todo esto se trata en este curso que servirá para mejorar en todos estos aspectos fundamentales en las empresas. El curso incluye simulaciones siendo numerosas las prácticas" paso a paso" descargables (PDF), así como las explicaciones audiovisuales y los cuestionarios.

Metodología:

El Curso será desarrollado con una metodología a Distancia/on line. El sistema de enseñanza a distancia está organizado de tal forma que el alumno pueda compatibilizar el estudio con sus ocupaciones laborales o profesionales, también se realiza en esta modalidad para permitir el acceso al curso a aquellos alumnos que viven en zonas rurales lejos de los lugares habituales donde suelen realizarse los cursos y que tienen interés en continuar formándose. En este sistema de enseñanza el alumno tiene que seguir un aprendizaje sistemático y un ritmo de estudio, adaptado a sus circunstancias personales de tiempo

El alumno dispondrá de un extenso material sobre los aspectos teóricos del Curso que deberá estudiar para la realización de pruebas objetivas tipo test. Para el aprobado se exigirá un mínimo de 75% del total de las respuestas acertadas.

El Alumno tendrá siempre que quiera a su disposición la atención de los profesionales tutores del curso. Así como consultas telefónicas y a través de la plataforma de teleformación si el curso es on line. Entre el material entregado en este curso se adjunta un documento llamado Guía del Alumno dónde aparece un horario de tutorías telefónicas y una dirección de e-mail dónde podrá enviar sus consultas, dudas y ejercicios El alumno cuenta con un período máximo de tiempo para la finalización del curso, que dependerá del tipo de curso elegido y de las horas del mismo.

© icaformación2026

Profesorado:

Nuestro Centro fundado en 1996 dispone de 1000 m2 dedicados a formación y de 7 campus virtuales.

Tenemos una extensa plantilla de profesores especializados en las diferentes áreas formativas con amplia experiencia docentes: Médicos, Diplomados/as en enfermería, Licenciados/as en psicología, Licencidos/as en odontología, Licenciados/as en Veterinaria, Especialistas en Administración de empresas, Economistas, Ingenieros en informática, Educadodores/as sociales etc…

El alumno podrá contactar con los profesores y formular todo tipo de dudas y consultas de las siguientes formas:

-Por el aula virtual, si su curso es on line
-Por e-mail
-Por teléfono

Medios y materiales docentes

-Temario desarrollado.

-Pruebas objetivas de autoevaluación y evaluación.

-Consultas y Tutorías personalizadas a través de teléfono, correo, fax, Internet y de la Plataforma propia de Teleformación de la que dispone el Centro.



© icaformación2026

Titulación:

Una vez finalizado el curso, el alumno recibirá por correo o mensajería la titulación que acredita el haber superado con éxito todas las pruebas de conocimientos propuestas en el mismo.

Programa del curso:

0 La gestión comercial en la empresa

1 El pedido

1.1 La actividad comercial
1.2 El pedido
1.3 Cumplimentación de los impresos de Pedido
1.4 Simulación - Modelo de pedido realizado por la empresa compradora
1.5 Simulación - Ejemplo de pedido realizado por un comercial
1.6 Práctica - Pedido 1
1.7 Práctica - Pedido 2
1.8 Cuestionario: El Pedido

2 El albarán

2.1 El albarán
2.2 Cumplimentación del albarán
2.3 Simulación - Ejemplo 1 de albarán
2.4 Simulación - Ejemplo 2 de albarán
2.5 Práctica - Albarán 1
2.6 Práctica - Albarán 2
2.7 Cuestionario: El Albarán

3 La factura

3.1 La factura
3.2 Conceptos a tener en cuenta en la factura
3.3 El IVA
3.4 Ejemplo de factura con IVA
3.5 La empresa como intermediaria
3.6 Liquidación con Hacienda
3.7 El recargo de equivalencia
3.8 Ejemplo de factura con recargo de equivalencia
3.9 Práctica - Factura 1
3.10 Práctica - Factura 2

© icaformación2026

3.11 Cuestionario: La Factura

4 La Nota de Abono

4.1 Operaciones posteriores a la Compra-Venta
4.2 Tipos de operaciones
4.3 Modelo de Nota de Abono
4.4 Ejemplo de Nota de Abono
4.5 Peculiaridades en la Nota de Abono
4.6 Ejemplo de Nota de Abono
4.7 Práctica - Nota de Abono 1
4.8 Práctica - Nota de Abono 2
4.9 Cuestionario: La Nota de Abono

5 Liquidación de IVA

5.1 Registros de facturas Emitidas y Recibidas
5.2 Ejemplos de facturas Emitidas y Recibidas
5.3 Liquidación de IVA
5.4 Modelo 303
5.5 Ejemplo modelo 303
5.6 Práctica - Registros de facturas y liquidaciones del IVA
5.7 Cuestionario: Liquidacion de IVA

6 Documentos de Cobro y de Pago

6.1 Formas de Cobro Pago
6.2 El Recibo
6.3 Ejemplo de Recibo
6.4 Cheque
6.5 Ejemplos de Cheques
6.6 Letra de Cambio
6.7 Ejemplos de Letra de Cambio
6.8 Simulación - Cumplimentación de la Letra
6.9 Práctica - Recibos
6.10 Práctica - Cheques
6.11 Práctica - Letras de Cambio
6.12 Cuestionario: Documentos de cobro y pago

7 Prácticas de Facturación

7.1 Práctica - MARMICA SA
7.2 Práctica - MARMICA SA - cuarto trimestre

8 El Almacén

8.1 El Almacén
8.2 Fichas de almacén
8.3 Determinación del coste de Producción
8.4 Determinación del coste de Adquisición
8.5 Ejemplos de cálculo del Precio de Adquisición
8.6 Simulación - Modelo de ficha de almacén
8.7 Práctica - Precio de Adquisición 1
8.8 Práctica - Precio de Adquisición 2
8.9 Cuestionario: El Almacen

9 Fichas de Almacén

9.1 Fichas de Almacén - Procedimientos
9.2 FIFO Primera entrada - primera salida
9.3 LIFO Última entrada - primera salida
9.4 PMP - Precio Medio Ponderado

© icaformación2026

9.5 Otros elementos que aparecen en la Fichas de Almacén
9.6 Ejemplo completo
9.7 Práctica - Trafalgar SL
9.8 Práctica - Sinfonía SA
9.9 Práctica - La Gula SL
9.10 Práctica - Sinfonía SA 2
9.11 Práctica - La Gula SL 2
9.12 Cuestionario: Fichas de Almacen

10 Ejercicio final

10.1 Práctica - Ejercicio final
10.2 Cuestionario: Cuestionario final

© icaformación2026